



El departamento
Internacionales / Europa

informa:

La negociación colectiva 2007

FEBRERO 2007

El IG Metall reivindica para los 3,4 millones de trabajadores y trabajadoras de la industria del metal y eléctrica un aumento de las retribuciones y de las remuneraciones para aprendices de un 6,5 por ciento. La vigencia de los nuevos convenios colectivos sobre retribuciones debe ser de 12 meses. Así lo decidió la Comisión Ejecutiva Federal del sindicato el pasado lunes en Francfort.

“En vista del constante alto nivel económico de la industria del metal, esta reivindicación es socialmente justificada, necesaria para la totalidad de la economía y financierable para las empresas”, afirmó el presidente del IG Metall, Jürgen Peters, después de las deliberaciones de la Comisión Ejecutiva Federal. Peters apeló a los empresarios en la industria del metal, “a renunciar a rituales superfluos, no desaprovechar el tiempo y plan-

El IG Metall reivindica un 6,5 por ciento

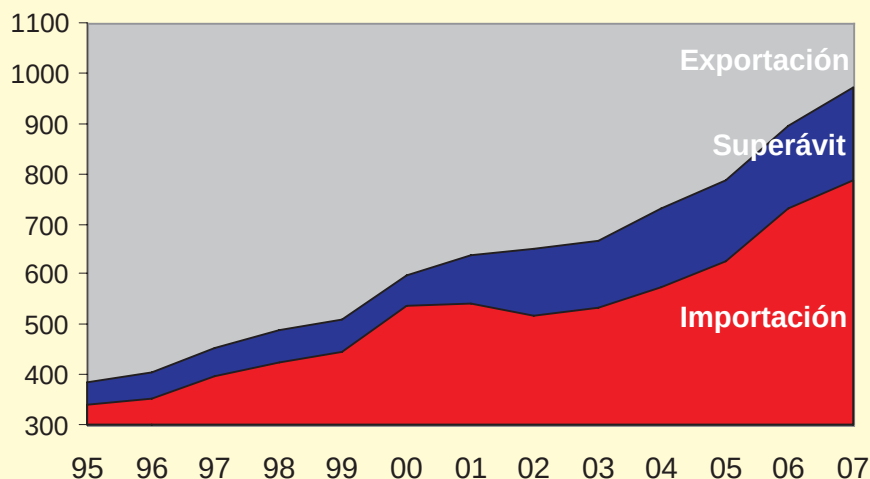
tear rápidamente a los trabajadores una propuesta justa”. Rara vez habían ganado las empresas de los sectores tanto dinero y al mismo tiempo haber pagado tan poco en sueldos y salarios como hoy, subrayó Peters. Según datos del IG Metall, actualmente las empresas emplean solamente un 16,4 por ciento del volumen de ventas para sueldos y salarios.

Los convenios colectivos para los trabajadores y las trabajadoras en la industria del metal y eléctrica finalizan

el 31 de marzo. La obligación de guardar la paz laboral termina el 28 de abril. El 12 de marzo comienza el distrito de Renania del Norte Westfalia con las primeras negociaciones. Le seguirán el 13 de marzo Sajonia, el 14 de marzo las regiones Hesse, Renania Palatinado y el Sarre, Baden-Württemberg y Osnabrück-Emsland, el 15 de marzo los distritos de negociación Baviera y Turingia, el 16 de marzo Berlín y Sajonia-Anhalt y el 19 de marzo Baja Sajonia.

Comercio exterior

Exportaciones e importaciones en la economía total en miles de millones de euros



Fuente: Oficina Federal de Estadística y cálculos propios según los pronósticos del Instituto

Los metalúrgicos y las metalúrgicas quieren más dinero

Para los/as 700.000 trabajadores/as de la industria del metal y eléctrica en **Renania del Norte Westfalia (NRW)** la comisión de negociación colectiva del distrito del IG Metall recomendó un 6,5%. **Detlef Wetzels**, secretario general regional de NRW: "Tenemos una situación económica excelente en la industria del metal y eléctrica. Para el 2007 la cartera de pedidos está ya repleta. Los grandes éxitos de exportación y la fuerte demanda en interior del país consiguieron una buena utilización de las capacidades en las empresas, con muy buenos beneficios. Ahora le toca a los/as trabajadores/as. A buenos beneficios les corresponden buenos ingresos. Intervendremos a favor de ello en esta ronda de negociación."

Una reivindicación del seis y más por ciento corresponde a las expectativas de la mayoría de los/as 430.000 trabajadores/as de los cuatro estados federados de **Hesse, Renania Palatinado, Sarre y Turingia**, declaró Armin Schild. En un punto estaban de acuerdo por unanimidad: La reivindicación del 2007 tiene que ser superior al del 2006. "Nuestros miembros de la comisión de negociación colectiva han informado de forma clara de los excelentes beneficios de las empresas y de un aumento de la utilización de las capacidades", afirmó el secretario general regional, **Armin Schild**.

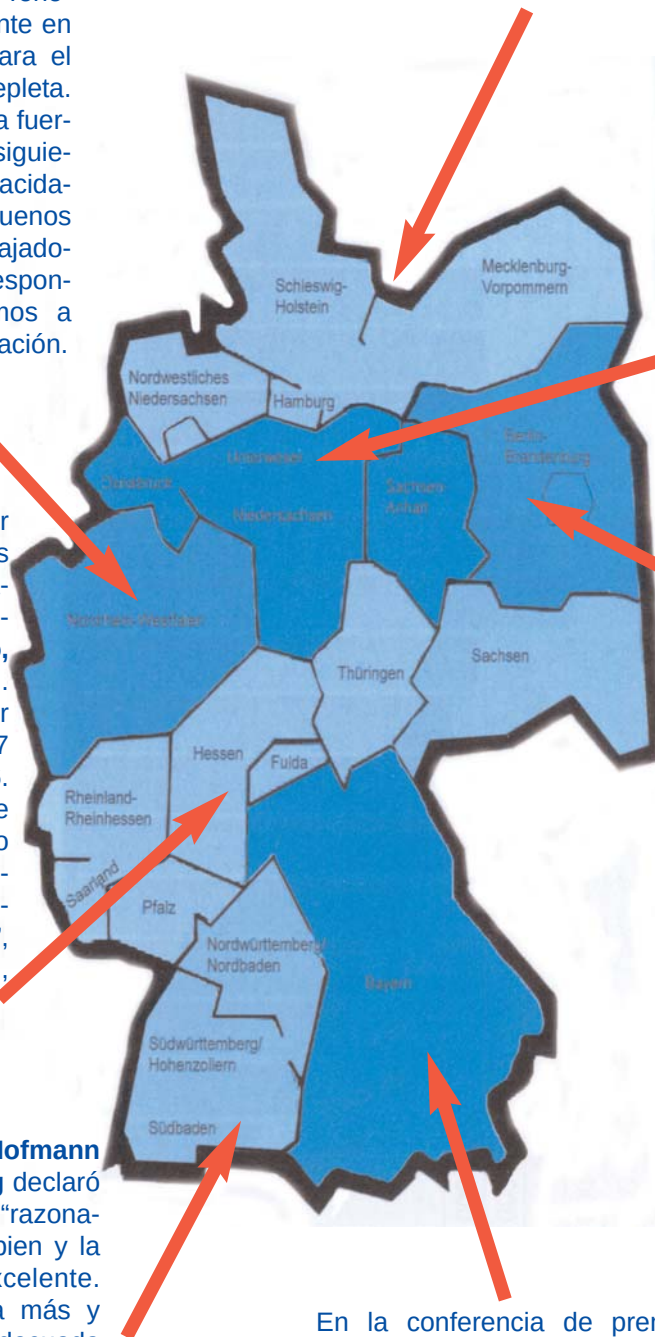
El secretario general regional **Jörg Hofmann** del IG Metall de **Baden-Württemberg** declaró que la reivindicación es "adecuada" y "razonable". A los empresarios les va muy bien y la situación de los beneficios es excelente. "Nosotros ahora reivindicamos nada más y nada menos que una participación adecuada del éxito obtenido", afirmó Hofmann. El auge no ha caído del cielo, sino que se ha dado gracias a la predisposición y al esfuerzo de los/as trabajadores/as. Hofmann: De la explosión de los beneficios no sólo tienen que beneficiarse los accionistas y ejecutivos".

El distrito de negociación colectiva de la **Costa** del IG Metall quiere reivindicar un 6,5% más de dinero para los/as 150.000 trabajadores/as de la industria del metal y eléctrica. "En esta ronda nos concentraremos en un aumento claro de las retribuciones", declaró la secretaria general regional **Jutta Blankau**. La sindicalista se refirió a la "extraordinaria situación económica" del sector.

"Sin excepción, los empresarios en **Baja Sajonia** valoran muy positivamente el desarrollo económico. Después de muchos años de moderación salarial reivindicamos para las 70.000 trabajadoras y los trabajadores de la industria del metal de Baja Sajonia un aumento salarial real y eficaz. Resumiendo: Se trata de más dinero. Con una paga única no nos dejaremos contentar. Los costes de la energía no aumentan tampoco una vez, sino continuamente", afirmó **Hartmut Meine**, secretario general regional.

El secretario general regional del IG Metall de **Berlín-Brandenburgo-Sajonia, Olivier Hövel**, espera para el 2007 un aumento evidente de la productividad en la industria del metal. Los costes salariales por unidad han descendido, los beneficios de las empresas aumentaron fuertemente. Es natural que estemos convencidos de nuestras reivindicaciones. Con las actuales cargas adicionales a través del IVA, aumentos de los precios, elevados costes para la energía y la gasolina etc., necesitamos un aumento de los ingresos palpable. Esto es financiable y con ello se mantiene la conyuntura en auge.

En la conferencia de prensa anual del IG Metall en **Bayern**, declaró el secretario general, **Werner Neugebauer** en Munich: En vista de los excelentes beneficios del sector, las compañeras y los compañeros esperan un aumento salarial claro, que sea superior al del año pasado."



Las exportaciones a un nivel récord - Alemania nuevamente campeona del mundo en la exportación

La economía alemana exportó en el año 2006 mercancías por un valor de aproximadamente 800.000 millones de euros. El superávit de exportación alcanzó un nivel récord de más de 160.000 millones de euros. Una parte importante de los éxitos de la exportación la tuvo la industria del metal y eléctrica con unos 500.000 millones de euros. Esto muestra lo productiva que es la economía alemana y especialmente la industria del metal y eléctrica.

del metal (52%) se vende en el extranjero. En el año 1995 la cuota de exportación ascendía a un 38 por ciento.

Alemania no es ningún "bazar"

Las importaciones aumentaron también fuertemente debido a la intensa interdependencia comercial internacional. No obstante, la economía alemana no es ningún "bazar", el que solamente se negocia y apenas se produce. Claramente se exporta

más que se importa. El superávit de exportación se cifra en más de 160.000 millones de euros. ¡Un resultado récord! El superávit de la exportación en la **industria del metal** asciende a más de 200.000 millones de euros. En comparación con 1995 el superávit de exportación en el metal fue de cerca de 80.000 millones de euros.

La fuerza de la exportación alemana se refleja también comparándola internacionalmente. Alemania tiene el superávit más elevado de

Buenos productos – elevada competitividad

Alemania es más competitiva que nunca. Esto se muestra con las exportaciones récord y con el alto superávit de exportación. En el año 2006 las empresas alemanas exportaron mercancías por un valor de aproximadamente 900.00 millones de euros. Sólo la **industria del metal y eléctrica** exportó mercancías por un valor de 500.000 millones de euros, 55.000 millones de euros más que el año 2005. Entretanto, más de la mitad de la producción



El tiempo en la negociación

¡Pronósticos magníficos!

6,5% El superávit hay que repartirlo

¡Se extiende el anticiclón - se espera un aumento salarial del 6,5%!
La República Federal de Alemania ha sido alcanzada por un frente de altas presiones produciendo en toda la República Federal una excelente situación meteorológica general en todos los ámbitos de la economía. ¡Especialmente predomina un buen pronóstico del tiempo en la industria del metal y eléctrica! No es imposible un aumento salarial en todo el sector. ¡Ya hay que ir sacando la ropa de verano!

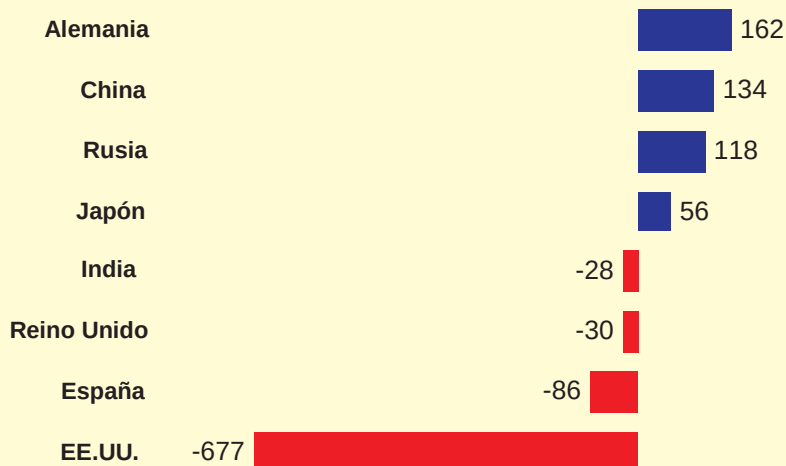
“Quién quiere crecimiento, tiene que dar poder adquisitivo”

exportación. Le siguen China, Rusia y Japón. Por el contrario los déficits comerciales exteriores más grandes los tienen EE.UU. (¡-677.000 millones de euros!), seguidos de España, Gran Bretaña y la India.

Los países de la UE son los socios comerciales más grandes

Los países europeos son los socios comerciales más grandes. Las exportaciones a terceros países aumentaron muy dinámicamente. Casi dos tercios (62%) de las exportaciones alemanas van a la Unión Europea. De estas casi el 40 por ciento en los países del euro. Mientras que las exportaciones a la UE aumentaron un 12 por ciento, las realizadas a terceros países crecieron casi un 18 por ciento.

Balances comerciales Países seleccionados 2006 En miles de millones de euros



Fuente: OCDE, IG Metall
En parte aproximado

¡Un superávit elevado no es una finalidad en sí!

Lo sensato es un balance comercial equilibrado. Sin embargo, sin aumento de las exportaciones no hubiese habido casi crecimiento económico en los últimos años. La economía interior iba a trompicones. Uno de los motivos principales era la falta de poder adquisitivo debido a una evolución salarial moderada. Nuestro desarrollo económico tiene que basarse de nuevo en dos pilares, en la demanda interior y exterior. Para ello, necesitamos salarios elevados: “**Quién quiere crecimiento, tiene que dar poder adquisitivo**”, es el lema del IG Metall en esta ronda de negociación colectiva. Esto ayuda a aumentar la demanda interior y fomenta a través de fuertes importaciones un balance comercial equilibrado.